



## Technico-commercial H/F

<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Spécialité</b>	Commercial
<b>Date d'embauche</b>	ASAP
<b>Lieu de travail</b>	Lyon

**Intégrez une équipe d'experts passionnés et mettez votre potentiel commercial au service de solutions innovantes en conseil réglementaire, pour accompagner nos clients !**

### Raison d'être

Contribuer activement à la croissance de l'entreprise en fidélisant le portefeuille de clients existants tout en identifiant et prospectant de nouveaux clients, en étroite collaboration avec les Chefs de marché.

### Missions clés

- Assurer le développement commercial d'un portefeuille de clients existants et prospecter de nouveaux clients
- Identifier les besoins des clients et collaborer avec le chef de marché pour leur proposer des solutions adaptées
- Effectuer un reporting régulier de vos actions auprès de la direction
- Organiser avec les chefs de marchés la présence de CEHTRA lors des congrès
- Contribuer à la gestion du CRM

### Profil recherché

#### Etudes :

- Issu(e) d'une formation de type BTS ou bac +3 dans le domaine du commerce

#### Expérience :

- Une première expérience commerciale serait un plus

#### Compétences :

- Maîtrise de l'anglais
- Maîtrise de Microsoft Office
- L'utilisation d'un CRM est un plus

#### Qualités :

- Rigueur
- Communication (écrite et orale)
- Autonomie
- Esprit d'équipe

**Poste ouvert aux personnes en situation de handicap : processus de recrutement aménageable (visioconférence), télétravail possible et horaires flexibles.**

### Pourquoi rejoindre CEHTRA ?

CEHTRA est une entreprise de l'économie sociale et solidaire, leader Français dans la prévention des risques chimiques pour l'homme et l'environnement.

CEHTRA offre des parcours professionnels riches et diversifiés en expertise et management.

CEHTRA fait partie du Groupe H2B, précurseur dans l'évaluation de conformités pour le climat, la santé et l'environnement. CEHTRA est présent sur les marchés mondiaux les plus dynamiques de l'enregistrement des produits: chimiques, cosmétiques, biocides, protection des plantes, pharma, véto, packaging, dispositifs médicaux...

CEHTRA a son siège près de Bordeaux, et des agences en France (Lyon, Paris), en Allemagne, en Espagne, au Royaume-Uni, au Canada et en Inde.

### Rémunération

Selon profil et expérience.

Avantages :

- Congés additionnels JNT/RTT
- Prime d'ancienneté
- Télétravail hybride
- Mutuelle prise en charge à 100%
- Tickets restaurant pris en charge à 60%
- Forfait de mobilité durable
- Plan d'épargne entreprise et abondement
- Billetterie CSE
- Sport : challenges et tarifs avantageux
- Thé et café à volonté

### Intéressé(e) ?

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à:  
**recruitment@cehtra.com**